



## **MANDANTEN**

**Axymed orientiert sich stets am Mandanten.**

**Zu unseren Mandanten zählen innovative Kliniken, Praxen, Labore, Universitäten, Industrieunternehmen wie aber auch Non-Profit-Organisationen.**

**Unsere Tätigkeit unterscheidet sich in zwei Bereiche:**

- **Die langfristige Zusammenarbeit und Beratung**
- **Die projektierte Zusammenarbeit**

Wir entwickeln Konzepte & Strategien für unsere Mandanten und definieren sie am Markt stets unter dem Brand des Mandanten.

Zum Beispiel unterstützen wir Sie in folgenden Bereichen:

- Krisenmanagement
- Restrukturierungen, insbesondere auch M&As und PMIs
- Entwicklung von Geschäfts- und Wachstumsstrategien
- Geschäfts- und Produktportfoliomanagement
- Entwicklung und Realisierung von Strategien zur Erlangung von globalen Wettbewerbsvorteilen
- Entwicklung von produktiven Organisationen und bestmögliche Integration der Fähigkeiten der Mitarbeiter
- Effizienz- und Produktivitätssteigerungen, z.B. durch Delaying, Erhöhung der

Kapitalproduktivität und effizientes Zeitmanagement

- Aufbau erstklassiger Kompetenzen in den Bereichen Marketing, Pricing, Supply-Chain-Management und Forschung & Entwicklung
- Entwicklung und Realisierung von zukunftsfähigen IT-Organisationen
- Analysen von Kunden, Lieferanten und Wettbewerbern in sich verändernden Märkten

Das oberste Ziel ist es, unserem Mandanten den Wettbewerbsvorteil zu profilieren und langfristig zu sichern. Hierzu ist maßgeblich die kontinuierliche Zusammenarbeit notwendig.